

Aperçu du marché québécois du capital de développement

T1 | 2026

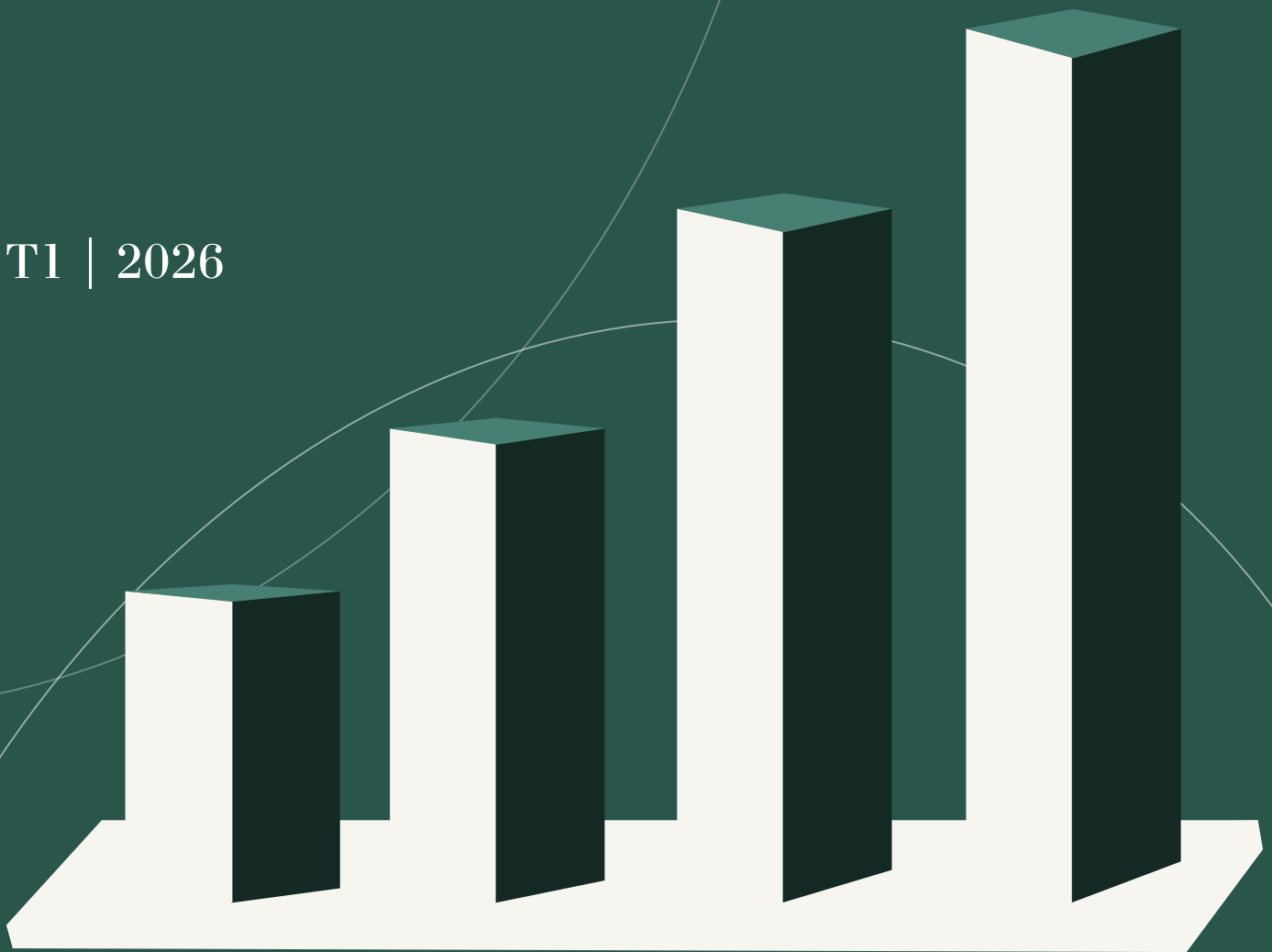


Table des matières

Message du PDG	3
Note économique	4
Portrait du capital de développement	7
Annexes	20

Message du président- directeur général



Olivier Quenneville
Président-directeur général,
Réseau Capital

Réseau Capital et son centre d'expertise en capital d'investissement présentent le rapport trimestriel des activités de l'industrie du capital d'investissement au Québec. Produit en collaboration avec CVCA (Canadian Venture Capital and Private Equity Association), ce rapport offre une analyse détaillée des investissements réalisés en capital de risque (CR) et en capital de développement (CD) pour le premier trimestre de 2026. Il brosse un portrait des investissements privés au sein des entreprises québécoises selon les types, secteurs, stades et tailles des transactions.

En capital de développement, le Québec a connu un trimestre solide, enregistrant 90 transactions totalisant 3,6 G\$. La province conserve sa position de chef de file au pays, représentant 65 % des transactions et 93 % des montants investis à l'échelle nationale. Concernant les transactions majoritaires, après deux années de performance exceptionnelle, elles reviennent vers la norme avec une activité légèrement au-dessus de la moyenne historique. Toutefois, le rachat bondit de façon marquée avec une augmentation de 133 % pour le nombre de transactions et de 1 493 % pour les montants investis comparativement au T4-2025.

À l'horizon 2026-2027, le marché canadien et québécois du capital de développement revient à des niveaux plus normaux après une période exceptionnelle, avec un recentrage sur les transactions intermédiaires (*mid-market*) et les PME. Contraints par des voies de sortie de plus en plus difficiles, les gestionnaires se tournent vers un marché secondaire en pleine effervescence et accélèrent la démocratisation de leurs fonds vers les investisseurs particuliers fortunés. La performance repose désormais moins sur les effets de levier que sur une création de valeur tangible, portée par l'intelligence artificielle et l'excellence opérationnelle. Ce virage stratégique conjugue prudence face aux enjeux tarifaires et ambitions en matière de transformation numérique.

Note économique

Présentée par :

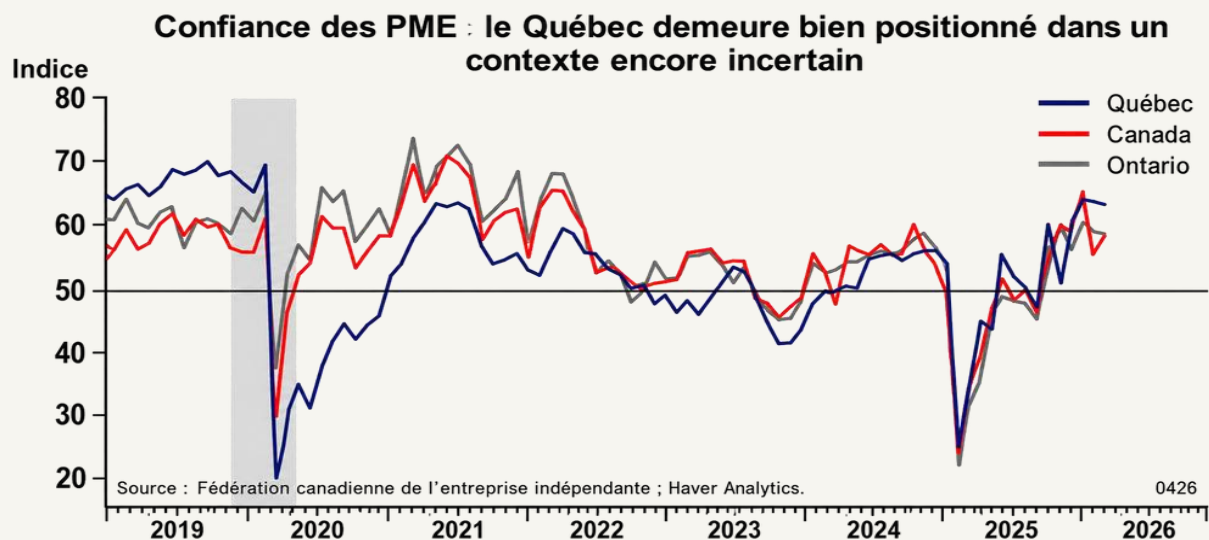


REVUE ET PERSPECTIVE MACROÉCONOMIQUE

Le premier trimestre de 2026 confirme la résilience de l'économie québécoise dans un environnement toujours marqué par l'incertitude. Les données publiées jusqu'ici suggèrent une continuité avec la seconde moitié de 2025, caractérisée par une croissance modérée, mais un marché du travail plus hésitant.

L'emploi a légèrement reculé au Québec au cours des trois premiers mois de 2026, avec une baisse cumulative de 44 000 emplois. Le taux de chômage est toutefois demeuré relativement stable, à 5,4 %. Du côté manufacturier, les ventes québécoises affichaient en février une progression de 3,1 % depuis le début de l'année.

Le signal le plus favorable du trimestre provient de la confiance des entreprises. Le baromètre des affaires de la FCEI situe récemment le Québec autour de 60 points, un niveau rarement observé depuis 2021. L'Enquête canadienne sur la situation des entreprises confirme cette amélioration, avec près de 80 % des entreprises québécoises qui anticipaient des perspectives positives pour les 12 prochains mois.



Note : un indice supérieur à 50 indique que les attentes positives des entreprises sur 12 mois dépassent les attentes négatives

La progression récente des indices manufacturiers à l'international appuie également l'idée d'une reprise de la demande pour les produits et services québécois. Les perspectives demeurent néanmoins modérées. Les institutions financières privées prévoient une croissance d'environ 1 % pour l'économie québécoise en 2026, tandis que la Banque du Canada prévoit une croissance canadienne de 1,2 %.

Deux risques demeurent à surveiller : la révision de l'ACEUM, compte tenu de l'exposition commerciale du Québec aux États-Unis, puis la persistance du conflit au Moyen-Orient, qui pourrait accentuer les pressions inflationnistes et perturber certaines chaînes d'approvisionnement.

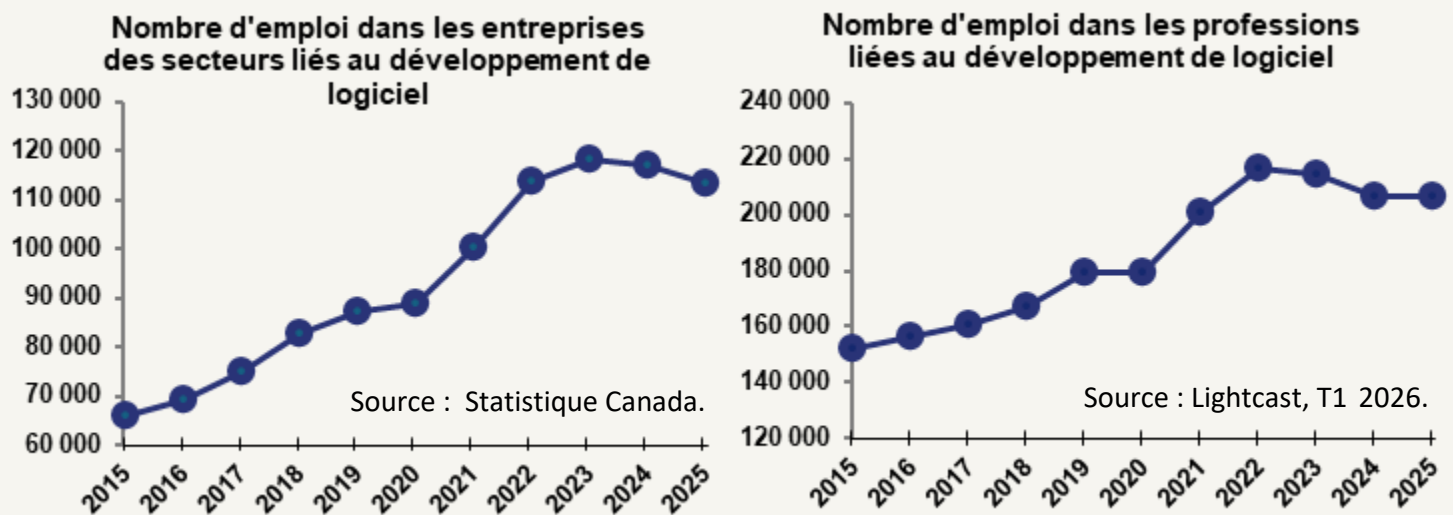
Dans ce contexte, peu de changements sont attendus du côté du taux directeur d'ici la fin de l'année et les conditions de financement demeurent en terrain neutre. Pour les investisseurs privés, l'environnement apparaît donc moins défensif qu'en 2023-2024, mais toujours sélectif. Cette lecture est cohérente avec l'activité récente en placement privé au Québec : les montants investis au premier trimestre demeurent nettement sous le sommet exceptionnel de T1-2025, mais restent en bonne progression par rapport aux niveaux observés depuis 2015.

CLIN D'ŒIL THÉMATIQUE

Développement logiciel au Québec : normalisation du marché du talent

L'emploi lié au développement de logiciel au Québec demeurerait relativement bien orienté en 2025, mais les données récentes suggèrent une normalisation après la forte expansion observée entre 2020 et 2022. À noter que les talents de ce domaine ne se retrouvent pas uniquement dans les entreprises technologiques¹, mais aussi dans les secteurs engagés dans leur transformation numérique².

L'emploi lié au logiciel, mesuré selon les secteurs ou les professions, a légèrement reculé au cours des dernières années, mais demeurerait en 2025 à des niveaux supérieurs à 2021. Cette normalisation du marché du travail ne remet pas en cause le poids stratégique du numérique dans l'écosystème de capital de risque : au premier trimestre de 2026, les TIC représentaient environ 41 % des transactions et 43 % des montants investis en capital de risque au Québec.



La phase de surembauche liée au virage numérique accéléré a laissé place à un environnement plus prudent, davantage axé sur l'efficacité, surtout considérant le développement rapide des outils de l'IA. Néanmoins, les chiffres de l'emploi au Québec démontrent que les moteurs structurels de la demande demeurent présents : cybersécurité, automatisation, données massives, etc.

Note économique

Direction, Intelligence économique, Investissement Québec

Mai 2026

¹ L'emploi lié au développement de logiciel, tous secteurs confondus, représente le nombre de personnes en emploi dans les 14 professions suivantes : 20012; 21211; 21220; 21221; 21222; 21223; 21230; 21231; 21232; 21233; 21234; 21311; 22220; 22222.

² Les trois secteurs liés au développement de logiciel analysés sont : Éditeurs de logiciels (SCIAN 5132), Conception de systèmes informatiques et services connexes (5415) et Fournisseurs d'infrastructures informatiques, traitement de données, hébergement de données et services connexes (518, 5182).

Portrait du capital de développement



PARTENAIRE OFFICIEL
DU CENTRE
D'EXPERTISE

espace
cdpq
Communauté de capital de risque

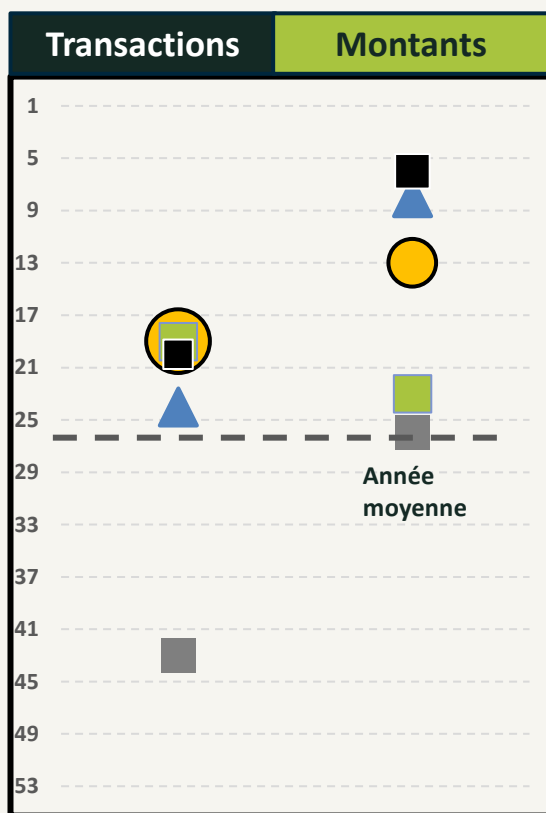
Ministère de l'Économie, de l'Innovation
et de l'Énergie
Québec 

Portrait du capital de développement en T1-2026

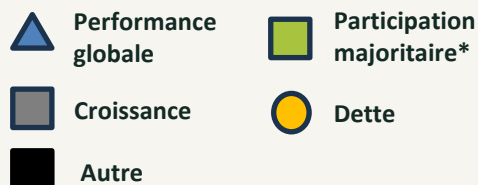
Transactions

90

Performance comparative de T1-2026 sur les 53 derniers trimestres



1 = meilleure année



Montants investis (CAD)

3,6 G\$

Le Québec continue d'enchaîner les trimestres solides en capital de développement, affichant en T1-2026 une performance supérieure à la moyenne historique tant pour le nombre de transactions que pour les montants investis. La province maintient sa position de chef de file au pays, représentant 65 % des transactions et 93 % des montants investis à l'échelle canadienne.

En T1-2026, le Québec a enregistré 3,6 G\$ investis à travers 90 transactions en capital de développement. Ces résultats positionnent le trimestre au 24^e rang pour le nombre de transactions et au 8^e rang pour les montants investis depuis 2013. L'activité apparaît plus modérée dans le reste du Canada, alors que le Québec et l'Ontario concentrent à eux seuls 76 % des transactions et 94 % des montants investis au pays.

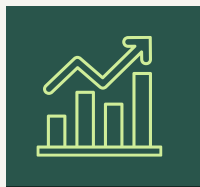
Après deux années de performance exceptionnelle, les transactions majoritaires reviennent vers des niveaux plus normaux, avec une activité légèrement supérieure à la moyenne historique. À l'inverse, les transactions en croissance, avec 11 transactions totalisant 330 M\$, affichent un léger ralentissement du nombre de transactions ce trimestre, tout en demeurant dans la moyenne historique pour les montants investis.

Dans les transactions majoritaires, le rachat se distingue par une progression marquée, avec une hausse de 133 % du nombre de transactions et de 1 493 % des montants investis comparativement à T4-2025. Cette performance positionne le T1-2026 au 2^e rang historique pour le nombre de transactions et au 12^e rang pour les montants investis dans cette catégorie.

La performance du Québec au T1-2026 est soutenue par les transactions impliquant Nemaska Lithium (677 M\$), Velan (204 M\$), Stay22 (167 M\$) et Groupe Somavrac (157 M\$).

*On entend par participation majoritaire les types de transactions suivants : privatisation, rachat secondaire, rachat, add-on ainsi que les fusions et acquisitions appuyées par du capital de développement.

Faits saillants en capital de développement



En T1-2026, le Québec a enregistré des investissements totalisant 3,6 G\$ à travers 90 transactions, positionnant le trimestre au-dessus de la moyenne historique tant pour le nombre de transactions que pour les montants investis.



Le Québec représente 65 % des transactions canadiennes en capital de développement, devant la Colombie-Britannique (12 %) et l'Ontario (11 %). La province concentre également 93 % des montants investis au pays, devant la Colombie-Britannique (4 %).



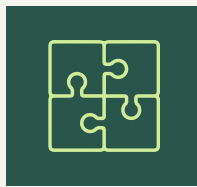
T1-2026 se caractérise par une hausse marquée de l'activité en rachat, avec une augmentation de 133 % du nombre de transactions et de 1 493 % des montants investis comparativement à T4-2025.



Avec 11 transactions totalisant 330 M\$, les transactions en croissance enregistrent un léger recul du nombre de transactions ce trimestre, tandis que les montants investis demeurent alignés sur la moyenne historique.



Le secteur industriel et manufacturier continue de générer un volume important de transactions, avec 33 transactions totalisant 475 M\$, représentant 37 % des transactions et 13 % des montants investis du trimestre.



De manière globale, le capital de développement québécois en T1-2026 enregistre une hausse de 9,8 % du nombre de transactions et de 262 % des montants investis par rapport au trimestre précédent.

Carte des points chauds du capital de développement

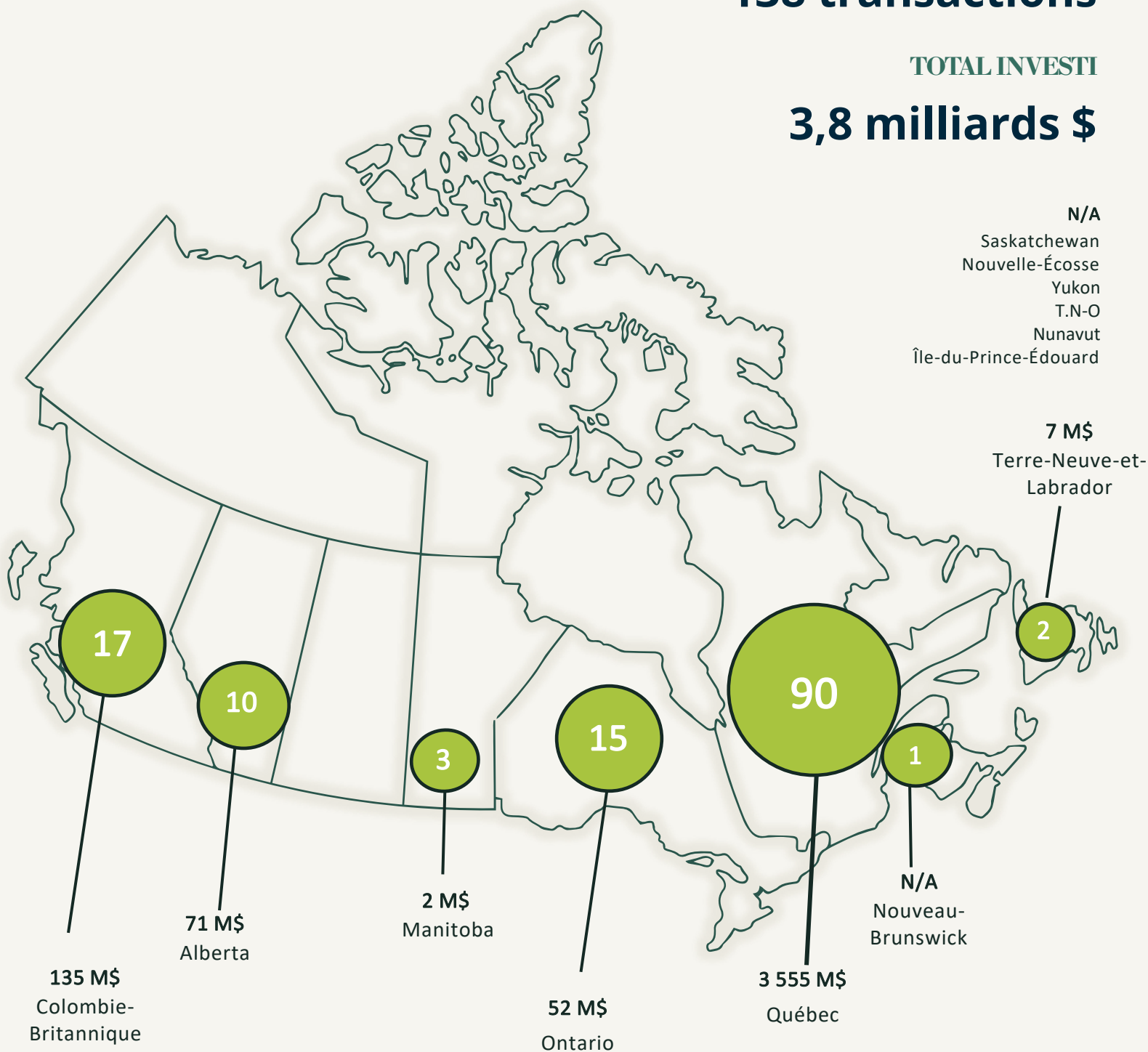
Cumul annuel | 2026

TOTAL

138 transactions

TOTAL INVESTI

3,8 milliards \$



Activités du capital de développement par région administrative

RÉGION ADMINISTRATIVE	TRANSACTIONS	MONTANTS INVESTIS*
Bas-Saint-Laurent	3	6 M\$
Capitale-Nationale	7	36 M\$
Centre-du-Québec	3	680 M\$
Chaudière-Appalaches	6	84 M\$
Estrie	5	135 M\$
Gaspésie-Îles-de-la-Madeleine	3	10 M\$
Lanaudière	3	61 M\$
Laurentides	3	2 M\$
Laval	2	3 M\$
Mauricie	4	162 M\$
Montérégie	8	156 M\$
Montréal	30	2 199 M\$
Nord-du-Québec / Abitibi-Témiscamingue	5	5 M\$
Outaouais	2	2 M\$
Saguenay-Lac-Saint-Jean / Côte-Nord	6	15 M\$
TOTAL	90	3,6 G\$

Total

90 transactions

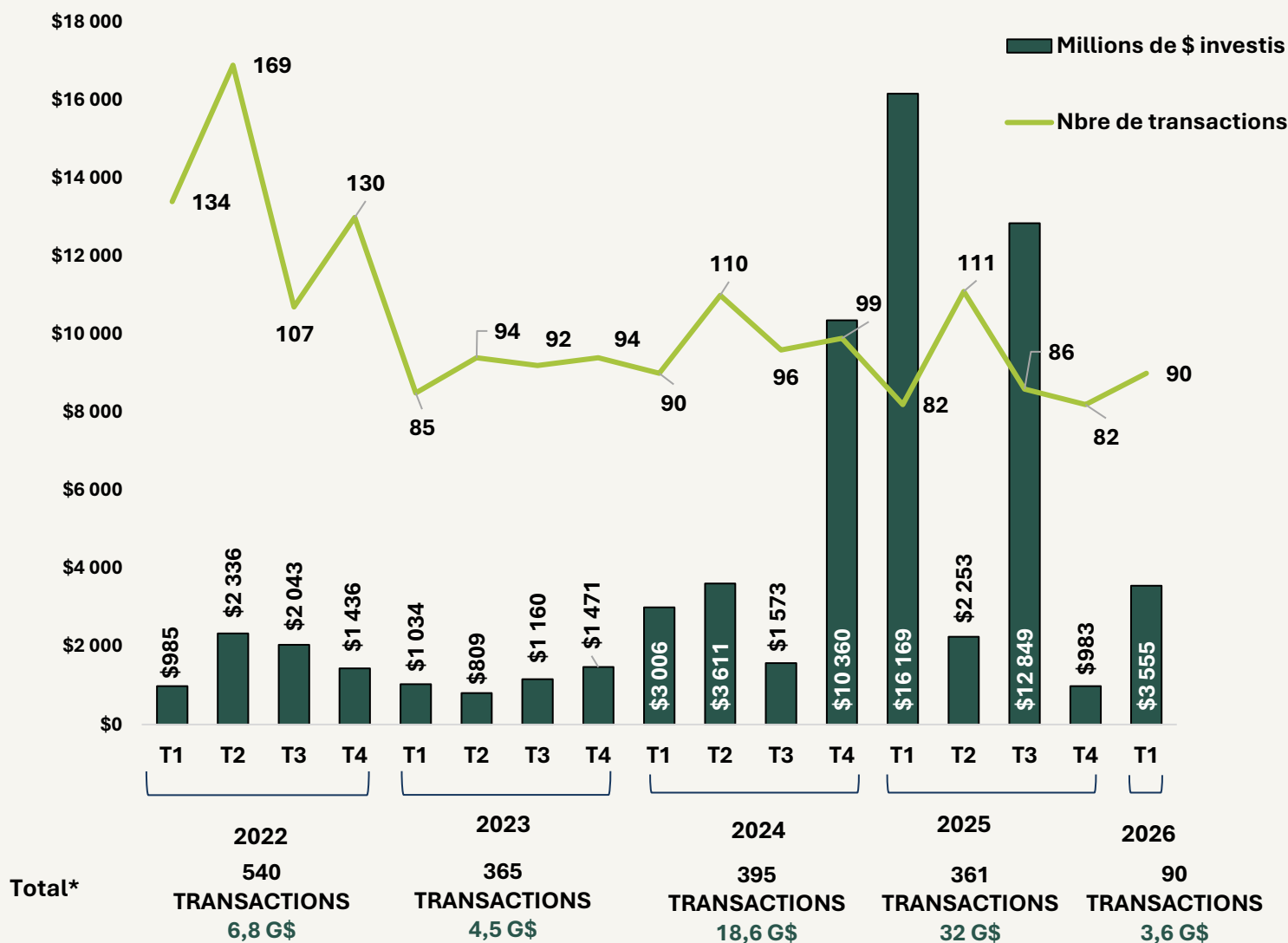
Région la plus active

Montréal

*Il est à noter que les montants investis pour 9 % des transactions enregistrées en 2026 ne sont pas divulgués.

Investissements en capital de développement

Par trimestre | 2022-2026



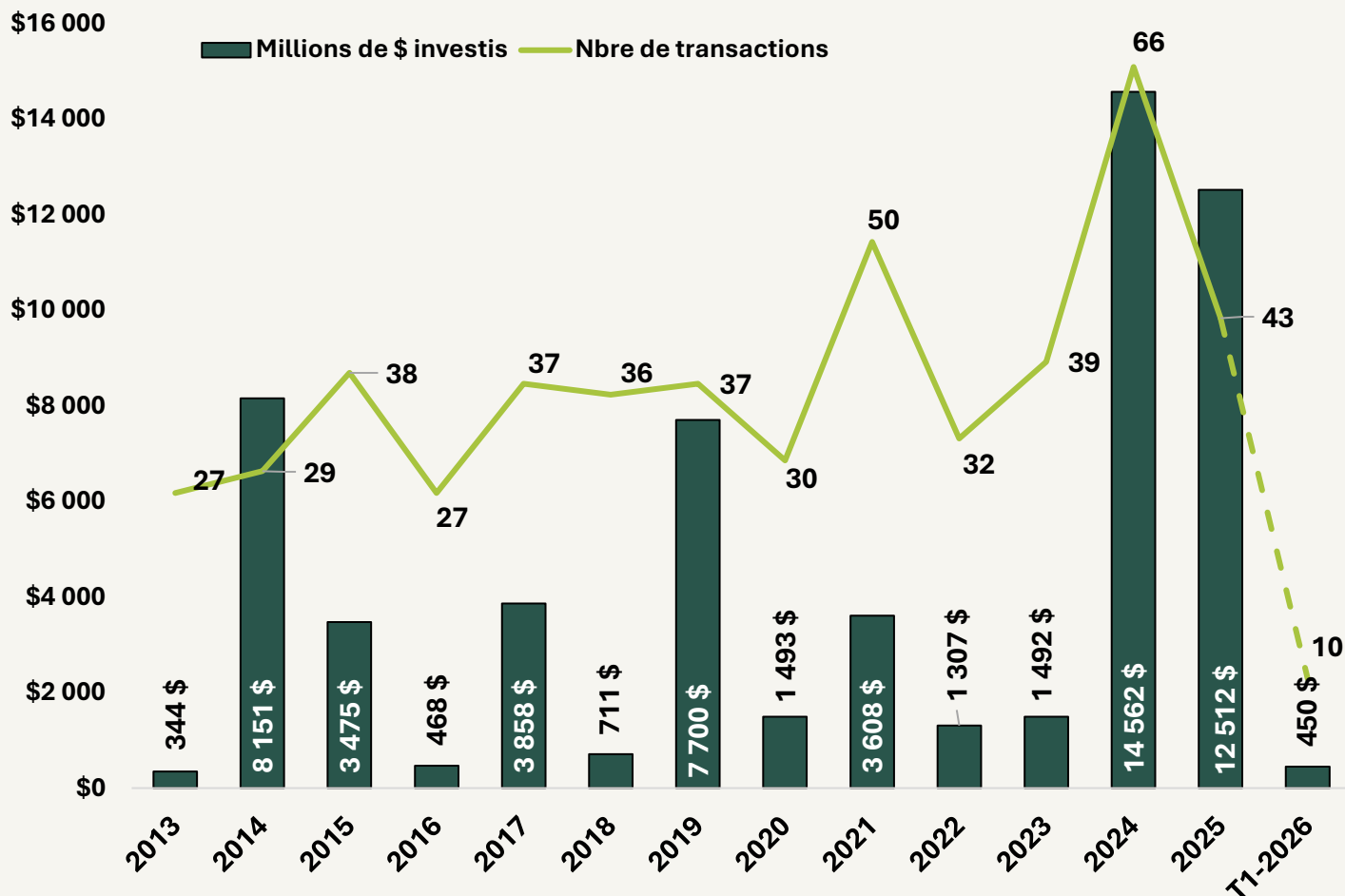
Au premier trimestre de 2026, les montants investis atteignent 3,6 G\$, en hausse de 262 % par rapport à T4-2025. Cette performance positionne le T1-2026 au 8e rang parmi les 53 trimestres analysés depuis 2013, au-dessus de la moyenne historique trimestrielle de 2,4 G\$.

Le nombre de transactions affiche également un regain par rapport au trimestre précédent, avec 90 transactions recensées, soit une hausse de 9 % comparativement à T4-2025. Ce résultat classe le T1-2026 au 24e rang sur 53 pour le nombre de transactions depuis 2013.

*Il est à noter que les montants investis pour 9 % des transactions enregistrées entre 2022 et 2025 ne sont pas divulgués.

Investissements avec participation majoritaire*

Par année | 2013-2026



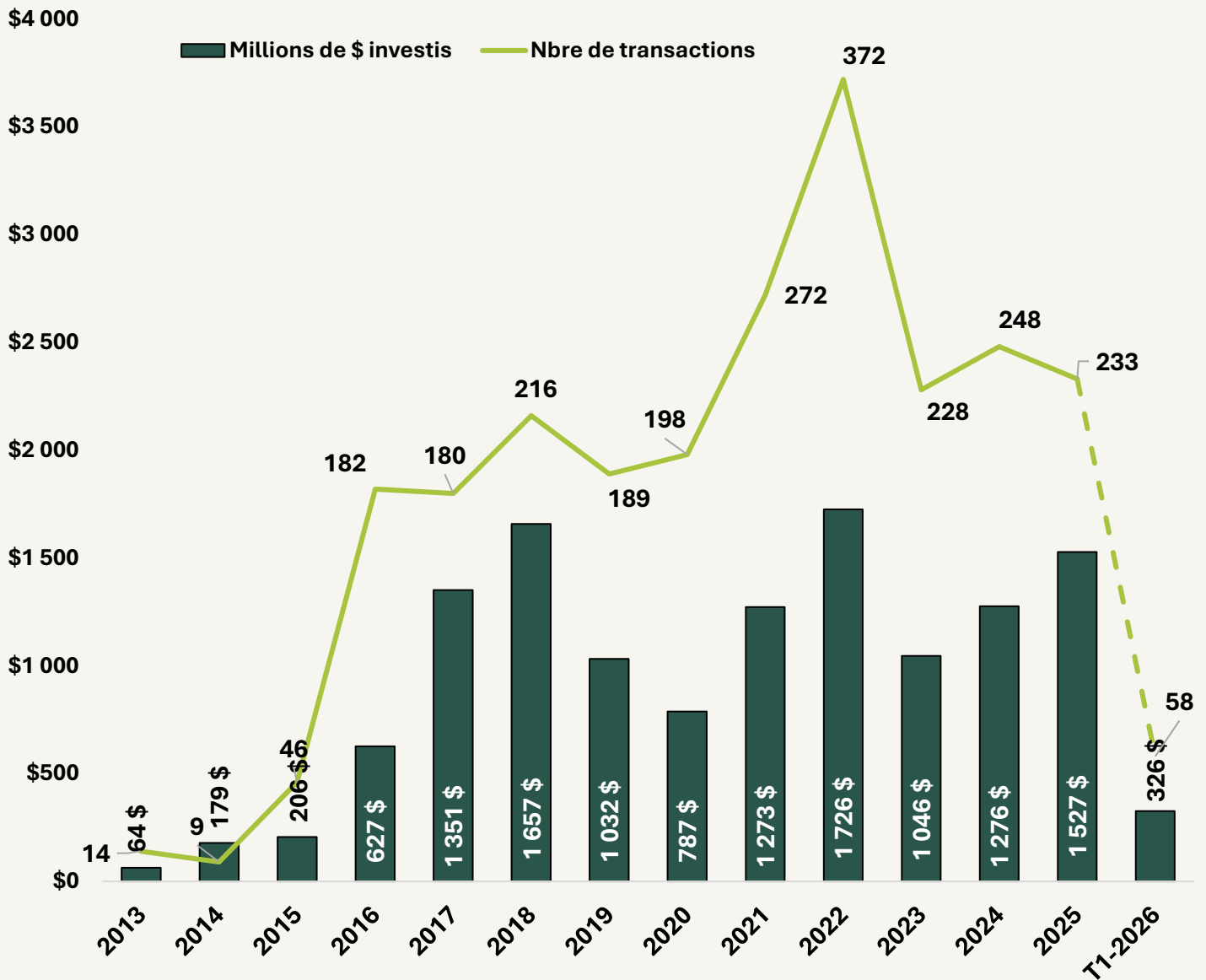
Le T1-2026 marque un trimestre légèrement supérieur à la moyenne historique pour les transactions majoritaires*, avec 10 transactions totalisant 450 M\$. Les années 2024 et 2025 avaient toutefois été marquées par plusieurs transactions hors normes, ce qui contribue à normaliser les comparaisons. La tendance observée en T1-2026 reflète ainsi un recentrage des activités vers le mid-market et les PME.

Le rachat (buyout) se distingue particulièrement, avec 7 transactions totalisant 429 M\$, positionnant le trimestre au 2e rang depuis 2013 pour le nombre de transactions et au 12e rang pour les montants investis.

*On entend par participation majoritaire les types de transactions suivants : privatisation, rachat secondaire, rachat, add-on ainsi que les fusions et acquisitions appuyées par du capital de développement.
Il est à noter que les montants investis associés à 44 % des transactions de rachat enregistrées entre 2013 et 2025 ne sont pas divulgués.

Investissements en dette

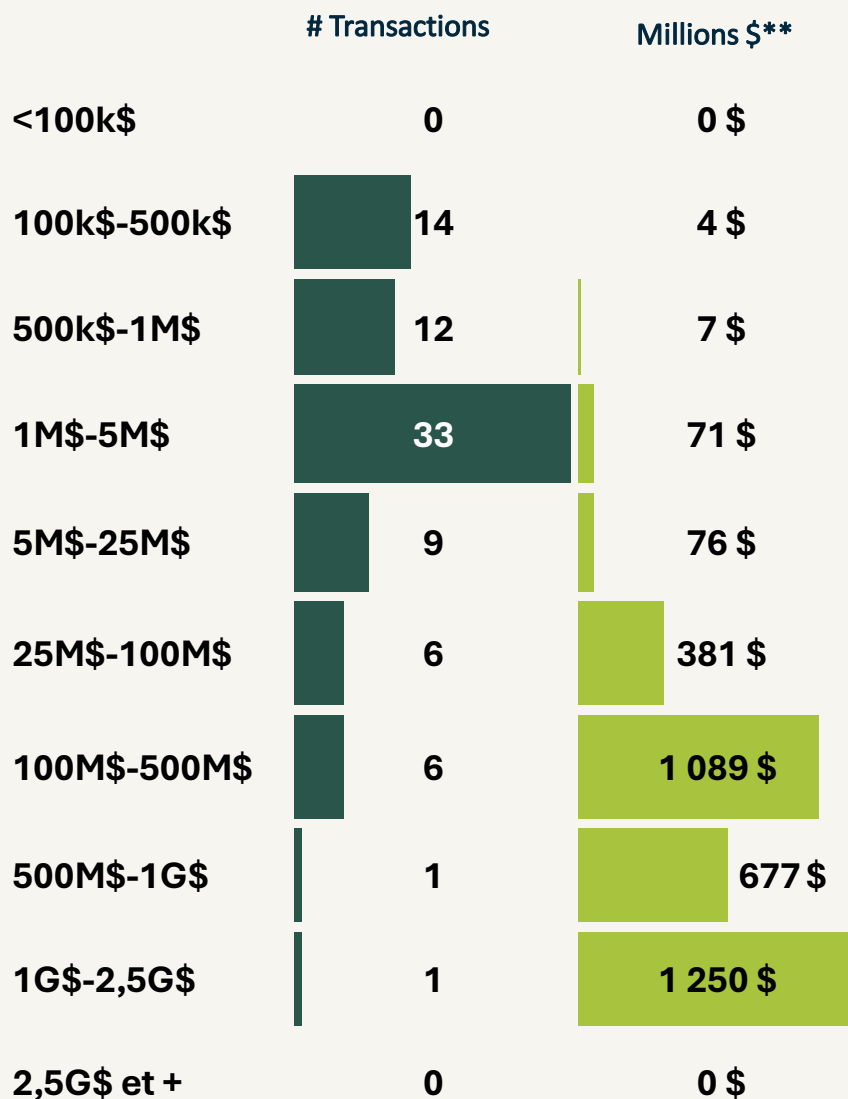
Par année | 2013-2026



En T1-2026, la dette, avec 58 transactions totalisant 326 M\$, affiche une hausse de près de 2 % du nombre de transactions et de 69 % des montants investis comparativement au trimestre précédent. Ces résultats positionnent le trimestre au 19e rang depuis 2013 pour le nombre de transactions et au 13e rang pour les montants investis. Ainsi, le T1-2026 se situe au-dessus de la moyenne historique.

Investissements en capital de développement

Par classe de transaction | 2025



*Valeur totale des transactions – incluant tous les investisseurs.

**Les transactions dont les montants ne sont pas divulgués ont été retirées de cette diapositive.

Les transactions de 5 M\$ et moins

représentent **72 %** du nombre de transactions en capital de développement dont les montants sont divulgués

Répartition du capital de développement

Par secteur | T1-2026

	# Transactions	Millions \$*
Industriel et manufacturier	33	475 \$
Agroforesterie	10	6 \$
TIC	10	306 \$
Commerce de détail	9	29 \$
Produits et services d'affaires	7	170 \$
Immobilier	6	20 \$
Automobile et transport	4	159 \$
Finances	3	23 \$
Sciences de la vie	3	338 \$
Technologies propres	2	1 \$
Mines et ressources naturelles	2	777 \$
Autres	1	1 \$
Pétrole, gaz, énergie	1	1 250 \$

*Valeur totale des transactions – incluant tous les investisseurs.

Le secteur industriel et manufacturier demeure particulièrement actif, bien que caractérisé par des transactions de taille plus modeste, avec 33 transactions totalisant 475 M\$, soit 37 % du nombre de transactions et 13 % des montants investis du trimestre. Dans l'ensemble, les différents secteurs affichent des niveaux d'activité comparables à leurs moyennes historiques respectives.

Principales transactions de capital de développement déclarées au Québec

Cumul annuel | 2026

NOM DE L'ENTREPRISE	CENTRE ADMIN.	SECTEUR	INVESTISSEURS DÉCLARÉS	M\$
Nemaska Lithium inc.	Centre-du-Québec	Mines et ressources naturelles	Investissement Québec, Rio Tinto	677 \$
Velan Inc.	Montréal	Industriel et manufacturier	Birch Hill Equity Partners Management Inc.	204 \$
Stay22	Montréal	TIC	Summit Partners	167 \$
Groupe Somavrac	Mauricie	Automobile et transport	Investissement Québec, Fonds de solidarité FTQ, Instar Asset Management Inc.	157 \$
SherWeb Inc.	Estrie	TIC	Investissement Québec	125 \$
Champion Iron Limited	Montréal	Mines et ressources naturelles	La Caisse	100 \$
Innovair Solutions inc.	Chaudière-Appalaches	Industriel et manufacturier	Fonds de solidarité FTQ	80 \$

Parmi les sorties au Québec pouvant être divulguées, on compte deux sorties en capital de développement, celles de Budge Studios et de SAIL Plein Air.

Investisseurs en capital de développement les plus actifs

Cumul annuel | 2026

6 DES 10 INVESTISSEURS LES PLUS ACTIFS
AU CANADA SONT BASÉS AU QUÉBEC.

Au Québec

INVESTISSEUR	# TRANSACTIONS	\$ MILLIONS*
Fonds de solidarité FTQ	47	341 \$
Desjardins Capital	14	161 \$
Investissement Québec	8	1 031 \$
Fondation	5	1 293 \$
BDC Capital	5	13 \$
Novacap Management	2	358 \$

Au Canada

INVESTISSEUR	# TRANSACTIONS	\$ MILLIONS*
Fonds de solidarité FTQ	47	341 \$
BDC Capital	25	148 \$
Desjardins Capital	14	161 \$
Investissement Québec	8	1 031 \$
Peloton Capital Management	7	N/A
Fondation	5	1 323 \$
Novacap Management	4	386 \$
ARC Financial Corp.	3	58 \$
BMO Capital Partners	2	5 \$
Ontario Teachers' Pension Plan (OTPP)	2	N/A

*Valeurs totales des transactions – incluant tous les investisseurs

Il est à noter que les montants investis pour 9 % des transactions enregistrées en 2026 ne sont pas divulgués.

Les perspectives et tendances en capital de développement sur le radar du Centre d'expertise

Marchés secondaires

La projection d'un marché secondaire atteignant 300 G\$ d'ici 2030 pourrait être dépassée bien avant cette échéance, alors que les volumes anticipés pour la seule année 2026 approchent déjà 250 G\$. Cette accélération s'inscrit dans une tendance structurelle marquée par un backlog mondial de plus de 3 000 G\$ d'actifs non cédés, des durées de détention à des niveaux records (dépassant en moyenne 6,5 ans et excédant fréquemment 8 ans) ainsi que par le ralentissement des canaux de sortie traditionnels, notamment les IPO et les transactions stratégiques. Dans ce contexte, les *continuation vehicles* et les fonds *GP-led* devraient progressivement s'imposer comme des mécanismes de sortie standards plutôt qu'exceptionnels. Une récente analyse de Torys anticipe d'ailleurs une poursuite de la croissance du marché secondaire au-delà de 2025, principalement portée par les transactions *GP-led* (William Blair, 2025; Secondary Market, 2025; William Blair, mars 2026; PE Pulse, 2026; McKinsey, février 2026).

Intelligence artificielle

L'IA est perçue par les gestionnaires (GPs) comme un accélérateur du jugement humain plutôt qu'un remplacement. Ainsi, elle optimise le jugement humain à chaque étape du cycle d'investissement, du sourcing au monitoring de portefeuille. Si l'adoption varie selon la taille des fonds, les leaders tirent déjà profit de 30 à 40 % de gains de productivité analytique. L'année 2026 marque le passage à une IA agentique, capable de recommander des optimisations concrètes. Ce virage exige toutefois une gestion rigoureuse des risques : shadow AI, sécurité des données et conformité réglementaire (McKinsey, février 2026; Forvis Mazars, 2026 ; EY, 2026).

Marchés privés : démocratisation et produits retail

Les fonds *evergreen* et les produits *wealth management en* marchés privés devraient maintenir une croissance annuelle de 15 à 20 %, portés par la demande des investisseurs individuels fortunés. La consolidation des gestionnaires d'actifs alternatifs s'intensifiera, avec les grandes plateformes (BlackRock, Apollo, Ares, KKR) dominant les flux de distribution (BBH Survey, 2025; BlackRock, 2025; Transformation of Alternative Asset Managers, 2026).

Pression tarifaire et géopolitique

Les politiques tarifaires américaines imposent un redéploiement stratégique aux fonds canadiens d'ici 2028. Les capitaux se concentrent sur le « Nation-Building » (secteurs nationaux critiques protégés : défense, santé, infrastructures) et se diversifient vers le marché européen, jugé plus stable. À l'inverse, cette dynamique pénalise les secteurs fortement exposés aux frontières, tels que la fabrication, les métaux et l'automobile (PE Pulse 2026 ; KPMG M&A Outlook 2026; Banque du Canada, janvier 2026).

Carve-outs et M&A

Selon KPMG, 56 % des décideurs (*dealmakers*) anticipent un pipeline M&A plus élevé en 2026, avec les *carve-outs* comme moteur principal de croissance. Le contexte actuel crée des conditions favorables aux transactions de taille intermédiaire, marqué notamment par le recentrage des grandes entreprises sur leurs activités principales, l'abondance de capital disponible en capital de développement (plus de 1 000 G\$ de *dry powder*) et la normalisation des multiples. Les secteurs technologie/IA, infrastructure et énergie sont identifiés comme les plus attractifs (PE Pulse, 2026; KPMG M&A Outlook, 2026).

Annexes

Méthodologie

L'ensemble des données n'inclut que les transactions de capital de développement réalisées (les transactions déclarées mais non encore réalisées ne sont pas incluses).

TYPES DE TRANSACTION EN CAPITAL DE DÉVELOPPEMENT

Rachat	Investissement pour obtenir le contrôle d'une société de portefeuille (y compris la création d'une plateforme de capital investissement, un rachat secondaire...)
Ajout	Acquisition(s) complémentaire(s) par des sociétés de portefeuille majoritairement contrôlées par du capital privé
Croissance	Investissement minoritaire important dans une société de portefeuille par le biais d'un apport de capital et d'une restructuration du capital
Dettes	Investissement en titres de créance dans des sociétés de portefeuille
Infrastructure	Investissement dans le développement et la gestion d'actifs d'infrastructure, mais le capital de développement ne possède aucun actif sous-jacent

SECTEURS EN CAPITAL DE DÉVELOPPEMENT

Agroforesterie	Agriculture, alimentation et foresterie
Automobile et transport	Transport, logistique et services connexes
Produits et services d'affaires	Produits et services d'affaires
Technologies propres	Technologies des énergies et des carburants, efficacité et économie énergétiques, énergie renouvelable, technologies environnementales et autres produits et services environnementaux et énergétiques
Commerce de détail	Produits et services pour consommateurs, magasins traditionnels
Finances	Services financiers
TIC	Matériel, logiciels et services informatiques, logiciels et services Internet, commerce électronique, électronique et semi-conducteurs, technologies et services mobiles et de télécommunications
Industriel et manufacturier	Fabrication d'équipement et de matériel
Sciences de la vie et	Biotechnologie, appareils médicaux, pharmaceutique, systèmes de santé en ligne, produits services de soins de la santé, et autres produits et services d'ordre médical
Mines et ressources naturelles	Ressources naturelles autres que gazières et pétrolières
Pétrole, gaz, énergie	Pétrole et gaz, énergie et services publics
Immobilier	Gestion et développement immobilier

Firmes ayant participé aux données

RÉSEAU CAPITAL REMERCIE LES FIRMES QUI ONT RÉPONDU AU QUESTIONNAIRE POUR LE T1 2026

FIRMES DE CAPITAL DE DÉVELOPPEMENT PARTICIPANTES

- ARC Financial
- Ardenton Capital Corporation
- Banyan Capital Partners
- BC Partners
- BDC Growth & Transition Capital (BDC GTC)
- BDC Growth Equity
- BMO Capital Partners
- CAI Capital Partners
- Canadian Business Growth Fund
- Clairvest Group Inc.
- Clearspring Capital Partners
- Export Development Canada (EDC)
- Fengate Private Equity
- Fulcrum Capital Partners
- HgCapital
- Highland West Capital
- Instar Asset Management Inc.
- Ironbridge Equity Partners
- Killick Capital Inc.
- McCain Capital Partners
- Mink Capital
- Novacap Management Inc.
- Peloton Capital Management
- Persistence Capital Partners
- Pillarfour Capital
- PRIVEQ Capital Funds
- Roynat Capital Inc.
- Seafort Capital
- TerraNova Partners L.P.
- Tricor Pacific Capital Ltd.
- Upper Stage Ventures
- Vertu Capital
- Waterous Energy Fund
- Weathervane Investments
- Yellow Point Equity Partners

COMMANDITAIRES PARTICIPANTS

- Alberta Enterprise Corporation
- BDC Venture Capital
- Bluesky Equities Ltd.
- Dancap Private Equity Inc
- Desjardins Capital
- Farm Credit Canada
- Fondation
- Fonds de solidarité FTQ
- Fonds régionaux de solidarité FTQ
- Frind Enterprises Ltd.
- Investissement Québec
- Kensington Capital Partners Ltd.
- Northleaf Capital Partners
- Ontario Teachers' Pension Plan (OTPP)
- Teralys Capital
- Venture Ontario

Vous souhaitez inclure votre entreprise dans les prochains rapports ? [Cliquez ici !](#)

À propos

RÉSEAU CAPITAL


NOTRE ORGANISATION


Réseau Capital, l'association québécoise du capital d'investissement du Québec, est l'unique association du capital d'investissement privé qui regroupe tous les intervenants de la chaîne d'investissement œuvrant au Québec. Fondée en 1989, Réseau Capital représente non seulement les sociétés d'investissement en capital privé, fonds fiscalisés et publics, mais également les banques, les cabinets comptables et juridiques ainsi que de nombreux professionnels œuvrant dans l'industrie.

NOTRE MISSION

Sa mission est de contribuer au développement et au bon fonctionnement de l'industrie du capital d'investissement, laquelle joue un rôle important dans le développement et le financement des entreprises au Québec.

Pour plus d'information, visitez : reseaucapital.com ou communiquez à info@reseaucapital.ca

 @reseaucapital

 Reseau Capital

Espace CDPQ – 3 Place Ville-Marie, suite 12350, Montréal, QC H3B 0E7

CVCA

NOTRE VISION

Une économie canadienne florissante propulsée par le capital d'investissement.

NOTRE MISSION

La CVCA a pour mission d'aider ses membres à stimuler l'économie de demain en développant les entreprises d'aujourd'hui. Elle s'y emploie en soutenant, par des activités de promotion, de recherche et de formation, le dynamisme du secteur du capital privé. La CVCA est également la ressource de référence pour toutes les données sur les investissements en capital privé au Canada.

Pour plus d'information, visitez : cvca.ca

 @CVCACanada

 CVCA

 CVCA - Canadian Venture Capital and Private Equity Association

372 Bay Street, bureau 1201, Toronto (Ontario) M5H 2W9

Les auteurs

Réseau Capital

Simon Pelletier
Directeur, intelligence d'affaires

William Fréchette
Analyste de données

Amal Chaachay
Coordonnatrice événements et communications

CVCA

David Kornacki
Directeur, données & produits
dkornacki@cvca.ca

Ankush Mittal
Analyste de recherche
amittal@cvca.ca



reseaucapital.ca

CVCA

CANADIAN VENTURE CAPITAL
&
PRIVATE EQUITY ASSOCIATION

cvca.ca